A black text on a white background

AI-generated content may be incorrect.

**Plantilla de Alcance de Proyecto**

| Proyecto | Cliente del Proyecto | Fecha |
| --- | --- | --- |
| Dalmacia | [Nombre del gerente de proyecto] | [Fecha de revisión del documento] |

| **Justificación de Proyecto** |
| --- |
| La Ferretería Dalmacia es una tienda que busca tener mayor presencia digital y para lograr eso, desarrollaremos un portal web que permita a la empresa a |

| **Objetivos Generales** | **Objetivos Específicos** |
| --- | --- |
| Objetivo Estratégico | Modernizar los servicios de la tienda. |
|  |
|  |
| Objetivo general del Desarrollo | Automatización de procesos de venta. |
| Adición de retiro en tienda. |
|  |
| Objetivos específicos | Documentación relacionada al portal |
| Portal funcional |
| Capacitación para empleados |

**ENTREGABLES DEL PROYECTO**

| **Línea Base del Alcance** | | | |
| --- | --- | --- | --- |
| Entregables Principales | Tareas Dependientes | Entregables | Criterio de aceptación |
| Ej: S1-S4. Documentación Propuesta, Diseño y Plan | Análisis y definición del Caso de Proyecto | Acta resumen  Diseños UML, Frontend y Backend  Planificación:  Definición épicas e HU  Product backlog Roadmap  Github  Onedrive  Tablero ágil  Presentación propuesta de proyecto  Prototipo estático |  |
| Armado definición elementos del sistema y sus entregables de la propuesta |
| Diseños detallados |
| Preparación de la propuesta a implementar |
| Entrega de prototipo |
| S5-S6 | vista principal | Interfaz de usuario  vista principal  catálogo de productos  Vista de productos  Vista de carrito |  |
| programación interfaz de usuario |
| Vista de catálogo |
| Vista de productos |
| Vista de carrito |
| S7 | programación base de datos | **Base de datos funcional**  **integrada al sistema** |  |
| configuración base de datos |
| integración al sistema |
|  |
| S8-S9 | Registro de usuario | **Registro de usuario**  **Inicio de sesión**  **Carrito de compras**  **Proceso de pago**  **Registro de ventas**  **Gestion de usuarios**  **Gestión de productos** |  |
| Inicio de sesión |
| carrito de compras |
| Proceso de pago |
| Registro de ventas |
| Gestión de usuarios |
| Gestión de catalogo |
| Gestión de productos |
| Gestión de pedidos |
| S10-S11 | Pruebas de funcionalidad | **Prueba de funcionalidad**  **Prueba de compatibilidad**  **Prueba de seguridad**  **Errores corregidos** |  |
| Pruebas de compatibilidad |
| Pruebas de seguridad |
| Corrección de errores |
| S12 | compra de hosting | **Portal en línea**  **Capacitación de usuario** |  |
| configuración de hosting |
| Implementación de hosting |
| Capacitación de usuario |
| S13 | Presentación de proyecto | Presentación final  Producto funcional  Entrega de proyecto |  |
| Entrega de proyecto |
|  |
|  |

**ALCANCES Y LIMITACIONES**

| **Alcances de proyecto - Exclusiones, Supuestos y Limitaciones de Proyecto** | |
| --- | --- |
| Exclusiones | A-Np contará con aplicación mobile  B-No contará con marketing  C-La compra de hosting solo cubrirá un plazo determinado.  D-En el proyecto se incluye el diseño, el desarrollo y la implementación del portal web. |
| Supuestos | A-  B-  C-  D- |
| Limitaciones | A-La capacitación se limitará a los empleados, no a clientes  B-La entrega de los pedidos será responsabilidad de los empleados.  C-  D- |

| **Alcances de Producto o implementación técnica** | |
| --- | --- |
| Lo que hace o cubre la implementación a nivel Técnico | A-Se podrán ver los productos y su stock actual.  B-Registrará las compras realizadas en la web  C-Contará con hosting web  D- |
| Lo que no hace o no cubre la implementación | A-El sistema no registrará las ventas presenciales  B-las entregas de pedidos las deben realizar los empleados  C-  D- |
| Otras limitaciones | A-Los pagos serán mediante webpay  B-Registra las ventas, pero no realiza contabilidad  C-  D- |

| **Hitos** | | |
| --- | --- | --- |
| Nombre del Hito | Descripción del Hito | Fecha de Entrega del Hito |
| Acceso al portal. | El cliente puede registrarse e ingresar al portal. | xx/yy/zz |
| Carrito de compras | El cliente puede seleccionar productos y añadirlos al carrito para comprarlos. |  |
| Método de pago | El cliente puede realizar transacciones a través del sistema. |  |
| Implementación de hosting | El portal se encuentra en línea a través de un hosting. |  |
| Entrega de producto | El producto funcional es entregado al cliente |  |

| **Principales Riesgos identificados** | |
| --- | --- |
| Riesgos de Gestión | A-Poco tiempo de desarrollo  B-Presupuesto limitado  C-Equipo con poca experiencia  D- |
| Riesgos organizacionales | A-Retrasos por falta de personal  B-Capacitación de usuarios  C-El hardware usado presenta fallos  D- |
| Riesgos Técnicos | A-Problemas en el desarrollo del sistema  B-Problemas en la implementación de hosting  C-Problemas con la base de datos  D- |
| Riesgos  Externos | A-Los servicios obtenidos no cumplen con las expectativas.  B-  C-  D- |

Obs : Los principales tipos de estudio de factibilidad incluyen la operativa, técnica, económica, comercial, política y legal, así como la de tiempo. Cada tipo de estudio evalúa aspectos específicos del proyecto para determinar su viabilidad en áreas clave como recursos, tecnología, finanzas, mercado y cumplimiento legal.

| **Análisis de Factibilidad** | |  |
| --- | --- | --- |
| Factibilidad Operacional | Análisis: | PTS |
| Valoración | 1 = Muy baja |2=Baja | 3=Media | 4 = Alta |5 = Muy alta |  |
| Factibilidad Técnica | Análisis: | PTS |
| Valoración | 1 = Muy baja |2=Baja | 3=Media | 4 = Alta |5 = Muy alta |  |
| Factibilidad del Tiempo | Análisis: | PTS |
| Valoración | 1 = Muy baja |2=Baja | 3=Media | 4 = Alta |5 = Muy alta |  |
| Factibilidad Costos o económica | Análisis: | PTS |
| Valoración | 1 = Muy baja |2=Baja | 3=Media | 4 = Alta |5 = Muy alta |  |
| Factibilidad Legal | Análisis: | PTS |
| Valoración | 1 = Muy baja |2=Baja | 3=Media | 4 = Alta |5 = Muy alta |  |
|  | **TOTAL** |  |

**Ejemplo simple de cálculo**

**Caso: Lanzamiento de una nueva aplicación móvil de educación.**

| **Factor** | **Puntuación (1-5)** | **Justificación breve** |
| --- | --- | --- |
| Demanda del mercado | 4 | Hay alto interés en apps educativas |
| Competencia | 3 | Existen competidores, pero con espacio |
| Entorno regulatorio | 5 | Regulación favorable y sin barreras |
| Proyecciones financieras | 4 | Rentabilidad prevista en 12 meses |
| Capacidad técnica | 5 | Equipo tiene experiencia comprobada |

**Suma total:** 4 + 3 + 5 + 4 + 5 = 21  
**Índice de viabilidad promedio:** 21 / 5 = **4,2** (sobre 5)